

销售工程师（北京、上海、深圳、苏州）

岗位职责：

- 1、熟悉公司电子器件的性能、参数及应用；
- 2、负责相关产品的销售任务和售前技术咨询；
- 3、维护老客户，发展新客户，拓展销售市场，完成销售指标；
- 4、对客户进行技术方面的讲解与支持，提出适合客户的解决方案；
- 5、了解客户需求，推荐公司产品，并能够给客户进行简单的选型，协助技术工程师提供技术方案。

任职资格：

- 1、大专及以上学历，电子、通信、自动化等相关专业；
- 2、大学英语 4 级或以上水平；
- 3、有电子元器件销售或电子产品研发、采购经验者优先；
- 4、具备较强的客户沟通能力和较高的商务处理能力；
- 5、良好的学习能力和团队协作精神，乐于接受挑战。